

## **Wie Führungskräfte betreuten Vermittlern bei der Verschlangung ihrer Verwaltung & der Automatisierung ihres Vertriebs helfen**

Exklusivtraining mit Steffen Ritter, einmalig in 2018 / 2019

### **Zielsetzung: Moderner, schlanker und vor allem wirksamer Agentursupport**

Die professionelle Führung und Entwicklung einer Agentur gewann in den letzten Jahren zunehmend an Bedeutung. Für agenturbetreuende Führungskräfte von Versicherern ergibt sich immer mehr die Herausforderung, zum einem die Vertriebsarbeit der begleitenden Agenturen zu systematisieren, zum anderen aber auch dabei zu helfen, dass deren Verwaltung optimiert und verschlankt wird. Nur wenn es den unterstützten Agenturen heute gelingt, diese beiden Seiten der „Agenturmedaille“ planvoll zu verbinden, schaffen sie das Fundament für die nächsten eigenen Entwicklungsschritte.

In der Betreuung von Agenturen heute wertvolle Wachstumsimpulse zu geben hat mit dem Vorgehen der 90er und der 2000er Jahre nicht mehr viel zu tun. Es muss der gesamte Agentursupport neu durchdacht werden – sowohl inhaltlich als auch methodisch. Erst wenn Führungskräfte ihren betreuten Agenturen bei den vorbenannten Themen Unterstützung geben können, führen sie die gemeinsame Arbeit in eine neue Umsatz- und Qualitätsstufe. Umso wichtiger, sich mit den vielfältigen Möglichkeiten unserer Zeit zu beschäftigen, sowohl im Blick auf etablierte als auch auf nachwachsende Agenturen.

Der 2-tägige Exklusivworkshop mit Steffen Ritter beleuchtet Inhalte und Methoden eines modernen, erfolgreichen Agentursupports. Es gibt eine Vielzahl von Beispielen praxiserprobter Vorgehensweisen. Vor allem erhalten Sie Impulse, die unmittelbar in der eigenen Arbeit genutzt werden können. Zudem gibt's einen klaren Blick auf die Agenturen von morgen und von übermorgen, damit es gelingt, die eigene Agenturlandschaft planvoll und gezielt zu verjüngen. Profitieren Sie mit diesem Training von den Erfahrungen des Instituts Ritter aus umfangreichen Beratungen und 14 Jahren Deutschland-Awards. Nach 25 Jahren Ritter-Agenturberatung werfen wir detailliert einen offenen Blick hinter die Kulissen, verbunden mit einem ehrlichen Pro und Contra zum Vorgehen von gestern, heute und morgen.

#### **1. Die „alten“ und die „neuen“ Agenturen: Wie Agenturarbeit sich aktuell verändert**

- Warum erfolgreiche Agenturführung von gestern morgen nicht mehr funktioniert
- Wie die Generationen Y und Z die Agenturwelt revolutionieren
- Mit welchen Inhalten Agenturbetreuer heute Vermittler erreichen und Wert bieten können
- Warum Agenturarbeit gerade immer attraktiver wird und wie junge Menschen erreicht werden

#### **2. Wege, Agenturen bei der Optimierung ihrer Verwaltungsarbeit zu begleiten**

- Aktuelle und künftige Veränderungen der Agenturadministration
- Straffung und Automatisierung von Abläufen in der Agenturpraxis
- Einfache Wege zur Reduktion des Verwaltungsaufwandes

#### **3. Moderne Wege, den Terminierungs- und Vertriebsprozess zu automatisieren**

- Entwicklung von Standards unter Berücksichtigung der Strategie des eigenen Versicherers
- Automatisierung der Kundengewinnung durch praxiserprobte Offline- und Online-Strategien

#### **4. Methodik moderner Agenturbetreuung in der Praxis**

- Best Practice in der erfolgreichen Agenturbetreuung heute
- Möglichkeiten, das ganze Agenturteam einzubeziehen und zu entwickeln
- Herausforderungen an agenturbetreuende Führungskräfte morgen und übermorgen

Hinweis: Dieses Seminar wird nur **einmalig in 2018 / 2019** durchgeführt. Eine Anmeldung ist nicht im Ritter-Shop möglich. Bitte nutzen Sie die Rückseite bzw. melden Sie sich per Mail oder telefonisch an.

Wie Führungskräfte betreuten Vermittlern bei der Verschlangung  
ihrer Verwaltung & der Automatisierung ihres Vertriebs helfen

... an [saskia.jauch@institutritter.de](mailto:saskia.jauch@institutritter.de) mailen

oder alternativ per Fax an 03464 573982 senden!

Exklusivtraining mit Steffen Ritter	Preis je TN	Termin	Ort
Moderne Agenturberatung 2019 – 2025	1.195,00 Euro zzgl. MwSt	14.-15.11.2018	Steigenberger Hotel, Köln

Alle Preise zuzüglich Mehrwertsteuer und Hotelkosten. In der Seminaregebühr sind jeweils Mittagessen, Tagungsverpflegung sowie Kaffeepausen enthalten. Eine Stornierung ist bis zu vier Wochen vor dem Termin gratis möglich, danach fällt die volle Seminaregebühr an. Ein Ersatzteilnehmer ist jederzeit möglich. Die Kosten für eine eventuelle Hotelbuchung bitten wir Sie direkt mit dem Hotel abzurechnen.

**Bei Anmeldung von drei Personen fällt für den 3. Teilnehmer nur die halbe Trainingsgebühr an.**

#### Rechnungsanschrift

Name, Vorname
Firma bzw. Gesellschaft
Straße, Haus-Nr.
PLZ, Ort
Telefon (bei Fragen)
E-Mail

#### Angemeldete Teilnehmer

Name, Vorname (Teilnehmer 1)
Name, Vorname (Teilnehmer 2)
Name, Vorname (Teilnehmer 3, nur halbe Gebühr)
Name, Vorname (Teilnehmer 4)
Name, Vorname (Teilnehmer 5)
Name, Vorname (Teilnehmer 6, nur halbe Gebühr)

#### Wünschen Sie ein Teilnahme-Zertifikat?

JA       NEIN

Datum, Unterschrift
---------------------

Dieses Exklusivtraining mit Steffen Ritter können Sie nur per Mail an [saskia.jauch@institutritter.de](mailto:saskia.jauch@institutritter.de), telefonisch unter 03464-573980 oder per Fax buchen. Es ist nicht online im Ritter-Shop buchbar.